

# Building a Global REG Tech

Quartalsmitteilung Q1 2018



## » Über die EQS Group «

Die **EQS Group** ist ein führender internationaler **Technologieanbieter** für **Investor Relations**, **Corporate Communications** und **Corporate Compliance**. Mehr als **8.000 Unternehmen** weltweit erfüllen mit der EQS Group komplexe nationale und internationale Publizitätspflichten, minimieren Risiken und sprechen Stakeholder gezielt an.

EQS Group ist ein digitaler Komplettanbieter: Zu den Produkten und Services gehören ein globales Newswire, ein Meldepflichtenservice, Investor Targeting und Kontaktmanagement, sowie eine Insiderlistenver-

waltung. Diese sind in der **cloudbasierten Plattform EQS COCKPIT** gebündelt, um die Arbeitsprozesse von Investor Relations-, Kommunikations- und Compliance-Verantwortlichen zu optimieren. Darüber hinaus bietet EQS Group eine innovative Whistleblowing- und Case-Management-Software, IR Webseiten, digitale Berichte und Webcasts an.

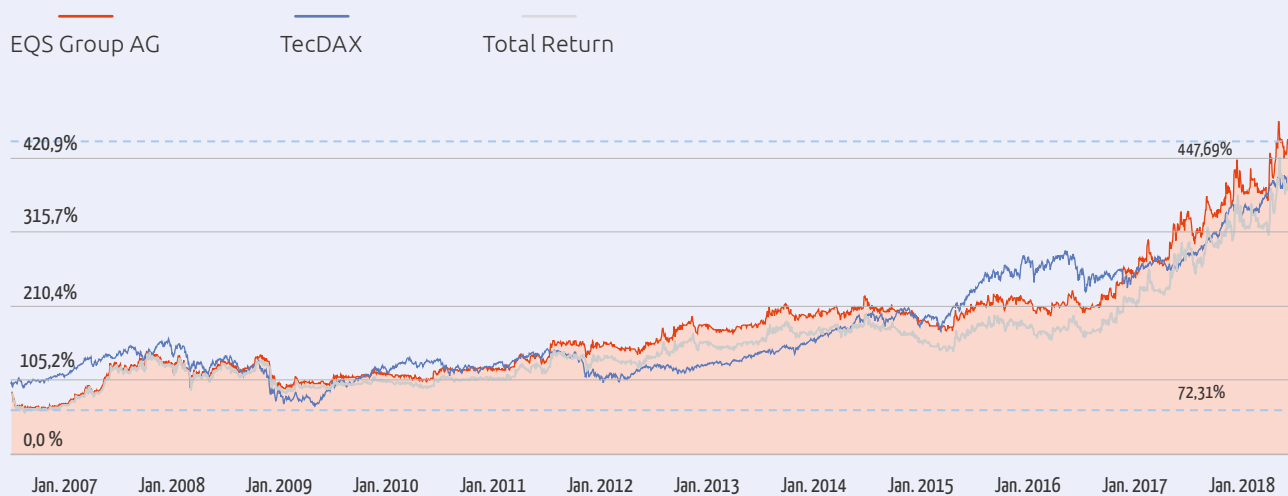
Die EQS Group wurde im Jahr 2000 in München gegründet. Heute ist der Konzern mit **mehr als 400 Mitarbeiter** in den **wichtigsten Finanzmetropolen der Welt** vertreten.

## » Kennzahlen (IFRS) zum 31.03.2018 «

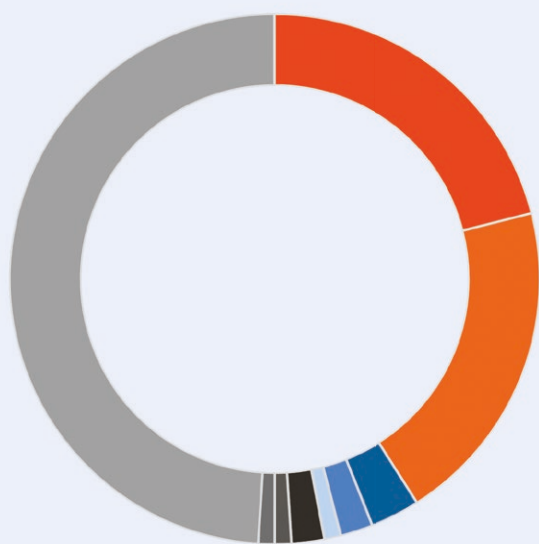
<b>Ertragskennzahlen</b>	<b>Q1 2018</b>	Q1 2017	<b>+/-</b>
Umsatz	<b>7.817</b>	6.896	13%
EBITDA	<b>-304</b>	658	n.a.
EBIT	<b>-797</b>	156	n.a.
Konzernüberschuss	<b>-413</b>	-107	n.a.
Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit	<b>-71</b>	160	n.a.
<b>Vermögenskennzahlen</b>	<b>31.03.18</b>	<b>31.12.17</b>	<b>+/-</b>
Bilanzsumme	<b>50.555</b>	47.449	7%
Eigenkapital	<b>27.465</b>	29.363	-6%
Eigenkapitalquote (%)	<b>54%</b>	62%	-
Liquide Mittel	<b>1.485</b>	6.374	-77%
<b>Mitarbeiter Konzern</b>	<b>Q1 2018</b>	<b>Q1 2017</b>	<b>+/-</b>
Periodendurchschnitt	<b>415</b>	334	24%
Personalaufwand	<b>5.247</b>	3.932	33%
	<b>31.03.18</b>	<b>31.03.17</b>	<b>+/-</b>
Ergebnis je Aktie (EUR)	<b>-0,24</b>	-0,08	>100%
Marktkapitalisierung (Mio. EUR)	<b>98</b>	64	53%

Alle Angaben ohne Bezeichnung in TEUR (mit Ausnahme Mitarbeiterzahl)

## » Kursentwicklung der EQS Group Aktie (Xetra) «



## » Aktionärsstruktur EQS Group AG «



- Achim Weick: 21%
- Investmentaktiengesellschaft für langfristige Investoren TGV: 20%
- Rony Vogel: 3%
- Peter Conzatti: 2%
- Robert Wirth: 2%
- Christian Pflieger: 1%
- Marcus Sultzer: 1%
- André Marques: 1%
- Free Float: 49%

Ausgewiesen wird: Anteilsbesitz > 5% und Schlüsselmitarbeiter sowie Aufsichtsräte

## » Inhaltsverzeichnis «

..... Kennzahlen	2
..... Investor Relations	3
..... Konzernstruktur	5
..... Highlights	6
..... Geschäftsentwicklung	7
..... Vermögens- und Finanzlage	11
..... Ausblick	11
..... Konzern-Gesamtergebnisrechnung	12
..... Konzernbilanz	13
..... Konzern-Kapitalflussrechnung	14
..... Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung	15
..... Finanzkalender	16
..... Börsendaten	16
..... Impressum	17



## » Konzernstruktur «

### Konzern

#### EQS Group AG

Deutschland  
 Österreich

100%

#### EQS Group AG

Schweiz

100%

#### Integrity Line GmbH

Schweiz

100%

#### EquityStory RS, LLC

Russland

100%

#### EQS Asia Ltd. (EQS TodayIR)

Hongkong  
 China  
 Singapur  
 Taiwan

100%

#### EQS Group Ltd.

UK

100%

#### EQS Group Inc.

USA

100%

#### EQS Web Technologies Pvt. Ltd.

Indien

100%

#### EQS Financial Markets & Media GmbH

Deutschland  
 Österreich  
 Schweiz

100%

#### EQS Group FZ-LLC

VAE

100%

#### EQS Group SAS

Frankreich

67,5%

#### ARIVA.DE AG

Deutschland  
 Österreich  
 Schweiz

9,7%

#### Issuer Direct Corp.

USA

## » Highlights «

- » Umsatz wächst planmäßig um +13% auf € 7,82 Mio. bei einem EBITDA von TEUR -304
- » Umsatz im Segment Compliance erhöht sich um +34% auf 3,82 Mio.
- » Konzernkundenanzahl wächst im ersten Quartal um 55 auf 2.040
- » Anzahl Kunden bei LEI steigt um 6.054 auf 9.921
- » Hohe Investitionen in neue Cloud-Produkte, 50 Spezialisten eingestellt
- » Erwerb von 100% der Integrity Line GmbH, Zürich

## » Das neue COCKPIT - The Game Changer «



## » 2018 – Neues COCKPIT für Investor Relations & Corporate Compliance «

Im September 2017 haben wir strategisch entschieden, den angrenzenden Markt Corporate Compliance zu erschließen und die größte Investitionsoffensive unserer Unternehmensgeschichte zu starten.

Wir investieren hierzu € 8 Mio. in die Entwicklung unserer neuen **Cloudplattform COCKPIT**, welche in Q4 2018 live geht. Die Technologie-Zentren in München und Kochi (Indien) bauen wir seitdem stark aus. So konnten wir seit September 2017 einen erfahrenen CTO und 50 zusätzliche Product Manager, Product Owner und Software-Ingenieure für uns gewinnen. Sieben Scrum-Teams arbeiten aktuell an der Entwicklung der **neuen Plattform**, weitere drei an **neuen Produkten** (CRM, INVESTORS, POLICY MANAGER).

Das neue COCKPIT wird global neue Maßstäbe setzen. Im Segment **Investor Relations** werden wir die einzige Plattform haben, die die Workflows Newswire, CRM, CMS, Shareholder ID und Analytics intelligent mitei-

inander verknüpft. Vor dem Hintergrund von **MIFID2** werden unsere Kunden somit Ihre IR-Arbeit selbst in die Hand nehmen können und sich von Brokern ein Stück weit emanzipieren.

Im Segment **Corporate Compliance** werden wir nach den Erfolgen bei XML-Filing, INSIDER MANAGER und LEI-Service ein Produkt entwickeln, mit dem die Unternehmen ihre stark wachsende Anzahl von Arbeitsanweisungen verwalten können (POLICY MANAGER). Große Chancen sehen wir zusätzlich im Bereich Whistleblowing mit unserem Produkt **INTEGRITY LINE**, nachdem die EU-Kommission im April europäische Mindeststandards vorgeschlagen hat. Diese sollen zukünftig für alle Unternehmen ab 50 Mitarbeitern gelten.

## » Software-as-a-Service – Einführung neuer Kennzahlen «

Mit unserer strategischen Ausweitung und dem Ausbau zum Technologieunternehmen mit Erlösen aus Software-as-a-Service (SaaS) haben wir neue Steuerungskennzahlen zur Geschäftsentwicklung und damit auch im Berichtswesen eingeführt.

Im Vordergrund steht dabei der **Anteil wiederkehrender Erlöse**, welcher die Umsatzqualität und das Skalierungspotenzial aufzeigt. Entscheidend für die Einschätzung des zukünftigen Wachstums ist die **Anzahl an Neu- und Gesamtkunden** in der Berichtsperiode sowie der durchschnittliche Umsatz je Kunde im Quartal (**QRPC**). Zusammen mit den durchschnittlichen Akquisitionskosten je Kunde (**CAC**) und der Schwundrate (**Churn Rate**) kann die, mit der Investition in das Wachstum, zukünftige Rentabilität der Kunden bestimmt werden.

So ergeben sich für die Konzernkunden für Deutschland folgende SaaS-Kennzahlen für Q1 2018:

Konzernkunden Deutschland	Q1 2018
Wiederkehrende Erlöse	76%
Neukunden	12
Gesamtzahl Kunden	1.081
QRPC (in €)	€ 3.300
CAC	€ 4.200
Historische Churn Rate (p.a.)	<5%

Der hohe Anteil an wiederkehrenden Umsätzen ermöglicht uns bei Neukunden bereits innerhalb des ersten Jahres einen positiven Deckungsbeitrag zu erwirtschaften. Die Churn Rate der Kunden lag in den letzten zehn Jahren bei unter 5%.

In der Schweiz und Russland beträgt der QRPC bereits € 3.000 - € 4.000, wogegen dieser in den neuen Auslandsmärkten noch deutlich niedriger ist. Die anderen Kennzahlen sind dagegen in allen Märkten ähnlich.

## » Umsatzentwicklung im ersten Quartal 2018 «

Bereits in Q1 2018 stieg der Anteil **wiederkehrender Umsätze** der EQS Group, bedingt durch die bereits bestehenden Softwaremodule im (aktuellen) COCKPIT sowie durch die Akquisition des Softwareanbieters für interne Hinweisgebersysteme Integrity Line GmbH, Zürich, Schweiz (100% zum 1.1.2018) von 74% in Q1 2017 auf **79%** an. Die Konzernumsatzerlöse erhöhten sich um **+13%** auf **€ 7,82 Mio.** (€ 6,90 Mio.). Darin enthalten sind erstmalig Erlöse der Integrity Line in Höhe von TEUR 261.

Wichtige Fortschritte hinsichtlich der Fertigstellung des neuen COCKPITs konnten bereits in Q1 gemacht werden. Entsprechend deutlich erhöhten sich die **Aktivierten Eigenleistungen** auf **TEUR 877** (TEUR 502). Aktuell arbeiten rund 60 Spezialisten am neuen COCKPIT, dessen Going-Live für das vierte Quartal 2018 geplant ist. Mit dem Relaunch verbunden ist eine Ausweitung der Subskriptionserlöse und damit eine kontinuierliche Steigerung der wiederkehrenden Umsätze.

## » Segmentumsätze – neue Aufteilung «

Durch die strategische Erweiterung führen wir die bestehende Segmenteinteilung (Regulatory Information & News und Products & Services) in 2018 nicht weiter fort, sondern berichten entsprechend der beiden Märkte, in denen wir aktiv sind: Investor Relations und Compliance.

Das Segment **Investor Relations** beinhaltet die Produkte im Bereich **Finanz- und Unternehmenskommunikation**. Diese sind insbesondere News, Websites, Webcasts und Media.

Das Segment **Compliance** umfasst alle Produkte zur **Erfüllung einer gesetzlichen bzw. regulatorischen Pflicht**. Dies beinhaltet die Meldepflichten im Nachrichtenbereich (Disclosure), die Einreichung beim Bundesanzeiger (Filing) und die neuen Produkte INSIDER MANAGER, INTEGRITY LINE, LEI und die ARIVA Workflows.

Aufgrund einheitlicher rechtlicher Voraussetzungen für alle Kunden werden hier ausschließlich Cloudlösungen angeboten. Um sowohl kleine und mittelständische Unternehmen (KMU) als auch Konzernkunden optimal zu bedienen, unterteilen wir zukünftig bei der Vertriebs- und Angebotsstrategie im Bereich Compliance nochmal in KMU und Konzernkunden.

Im Rahmen der Quartalsmitteilungen werden wir zukünftig ein Update zur Umsatzentwicklung und dem Kundenwachstum geben. Im Konzernabschluss erfolgt dann eine umfassende Segmentberichterstattung.

Im **ersten Quartal 2018** konnten wir im **Segment Investor Relations** die Konzernkundenzahl um **33** auf global **1.930** erhöhen. Wesentlicher Treiber waren die IPOs in Deutschland, während das Geschäft im Bereich Investor Relations im Ausland zurückging. Der **Umsatz** blieb daher auf Vorjahresniveau auf **€ 4,00 Mio.** (Vorjahr: € 4,05 Mio.)

Im **Segment Compliance** konnten wir die Umsatzerlöse um **34%** auf **€ 3,82 Mio.** (€ 2,84 Mio.) steigern. Ausschlaggebend für das Umsatzwachstum war das Geschäft mit KMU im Bereich XML und LEI. So konnten bis zum 31.03.2018 6.054 weitere LEI (Gesamt: 9.921) vergeben werden. Bei den XML-Einreichungen konnte die Kundenanzahl um 85 auf insgesamt 4.170 (Jahresbasis) gesteigert werden. Ebenso erhöhte sich die Durchschnittsgröße je Bericht in Q1 2018 deutlich und damit der Durchschnittsumsatz je Kunde € 1.254 (Vorjahr: € 1.126).

Bei den **Konzernkunden** konnte die Anzahl in Q1 2018 um **42** gegenüber Q4 2017 auf insgesamt **939** Kunden ausgeweitet werden. Auch wenn sich die neuen Kunden für Compliance-Lösungen in Q1 2018 noch nicht voll im Umsatzwachstum niederschlugen, so erhöht sich hierdurch zukünftig der Anteil wiederkehrender Umsätze und damit der Vortrag auf die kommenden Quartale.

Segmente Q1 2018	Investor Relations	%	Compliance	%
EQS Umsatz	€ 3,05 Mio.	-3%	€ 2,16 Mio.	40%
Konzernkunden	1.930	2%	939	5%
ARIVA Umsatz	€ 0,95 Mio.	5%	€ 0,59 Mio.	-25%
ARIVA Kunden	60	5%	20	82%
XML Umsatz			€ 0,77 Mio.	46%
XML-Kunden			4.170	2%
LEI Umsatz			€ 0,31 Mio.	n,a,
LEI-Kunden			9.921	n,a,
Gesamtumsatz	€ 4,00 Mio.	-1%	€ 3,82 Mio.	34%



## » Geographische Expansion «

Das **Inlandsgeschäft** verzeichnete in Q1 2018 einen Anstieg der **Umsatzerlöse** von **+15% auf € 5,98 Mio.** (€ 5,18 Mio.) und profitierte damit von einer Verschärfung der Finanzmarktregulierung in Europa (MAR; MiFID II, PRIIP) sowie der positiven Kapitalmarktentwicklung und den damit verbundenen Börsengängen (IPOs). So konnten wir im ersten Quartal alle IPOs als Neukunden gewinnen.

Die **Kundenanzahl** (ohne Einzelkunden LEI-Service, XML-Service und ARIVA) stieg um **12** auf insgesamt **1.081**. Ebenso nutzten bestehende Kunden weitere Cloudlösungen wie INSIDER MANAGER oder INTEGRITY LINE (Hinweisgebersysteme Produktlinie) und erhöhen damit den Durchschnittsumsatz (€ 3.300 in Q1 2018).

Die **EQS Group AG** (ohne ARIVA und EQS Financial Markets & Media) steigerte dadurch ihre Umsätze in Q1 2018 überdurchschnittlich gegenüber der Gesamtgruppe um **+26% auf € 4,36 Mio.** (€ 3,47 Mio.).

Bedingt durch die hohen Wachstumsinvestitionen lag das **EBITDA** im Inland mit **TEUR -177** entsprechend unter der Vorjahresperiode (TEUR 479).

Unser **Auslandsgeschäft** weist einen **Umsatzanstieg** von **+8% auf € 1,84 Mio.** (Vorjahr € 1,71 Mio.) auf. Das **EBITDA** war investitionsbedingt mit **TEUR -126** unter Vorjahresniveau (Vorjahr: TEUR 178).

Im Jahr 2018 befinden sich insgesamt sechs Standorte im Aufbau, weshalb der Anteil des Auslandsumsatzes mit 24% (Vorjahr: 25%) noch gering ist. Optimistisch stimmt uns die hohe Anzahl von **43 Neukunden**. Im Jahresverlauf gehen wir daher von einer Beschleunigung des Umsatzwachstums aus. Die Gesamtkundenzahl im Ausland beträgt zum 31.3.2018 **959**. Der Durchschnittsumsatz je Kunde ist mit rund € 1.900 noch auf niedrigem Niveau.

Unsere etablierten und profitablen Auslandsmärkten **Hong Kong, Schweiz** und **Russland** starteten solide in das Jahr 2018. Im Einklang mit unserer Unternehmensstrategie wurden weniger profitable Projektumsätze nach unten gefahren und Umsatzrückgänge in Kauf genommen.

In den noch jungen Märkten **Frankreich, UK** und **USA** erzielten wir deutliche Umsatzsteigerungen. Das Wachstum ist dabei wesentlich auf unsere Cloudlösungen zurückzuführen.

Geographischer Markt	Inland	%	Ausland	%
Umsatz Q1 2018	€ 5,98 Mio.	15%	€ 1,84 Mio.	8%
Konzernkunden	1.081	1%	959	5%



## » Aufwandsentwicklung «

Die **operativen Aufwendungen**, darunter bezogene Leistungen, Personalaufwand, Abschreibungen und sonstige betriebliche Aufwendungen, erhöhten sich in Summe überproportional um **+31%** auf **€ 9,53 Mio.** (Vorjahr: € 7,27 Mio.). Maßgeblich hierfür war der Mitarbeiterausbau, der Bezug von Programmierleistungen von Freelancern für die Produktentwicklung und damit verbundenen Infrastrukturaufwendungen (u.a. Personalvermittlung, IT) im Zuge der Investitionsoffensive.

Die größte Aufwandsposition, die **Personalaufwendungen**, stieg um **+33%** auf **€ 5,25 Mio.** (€ 3,93 Mio.) und damit überproportional zu den Gesamterträgen. Im Quartalsdurchschnitt beschäftigte der Konzern weltweit 415 Mitarbeiter (Vorjahr: 334). Der überproportionale Anstieg des Personalaufwands ist in erster Linie auf den starken Ausbau des Entwicklungszentrums in München zurückzuführen.

Die **Bezogenen Leistungen** erhöhten sich insbesondere durch den Anstieg der von Freelancern bezogenen Unterstützungsleistungen in der Produktentwicklung um **+19%** auf **€ 1,33 Mio.** (Vorjahr: € 1,12 Mio.).

Die **Sonstigen betrieblichen Aufwendungen** stiegen überproportional um **+43%** auf **€ 2,45 Mio.** (Vorjahr: € 1,72 Mio.) an. Der Anstieg ist auf die erhöhten Investitionen und damit verbundener Infrastrukturaufwendungen, darunter Personalbeschaffung, IT, Miete und Vertriebsaufwendungen, zurückzuführen.

Das **EBITDA** sank infolge des höheren Gesamtaufwands entsprechend auf **TEUR -304** (Vorjahr: TEUR 658).

Die **Abschreibungen** lagen im ersten Quartal trotz des im Rahmen der Akquisition der Integrity Line erworbenen Kundenstamms und Software wechselkursbedingt mit **TEUR 494** leicht unter dem Vorjahreswert (TEUR 502). Sämtliche erworbenen Kundenstämme werden planmäßig abgeschrieben.

Das **EBIT** lag infolgedessen bei **TEUR -797** (TEUR 156).

Durch die bilanzielle Umgliederung der Aktienbeteiligung an der Issuer Direct Corp. als „at fair value through profit or loss“ ergibt sich ein positives **Finanzergebnis** in Höhe von **TEUR 759**. Im Vorjahresquartal war dieses noch bedingt durch Zinsaufwendungen und Wechselkurseffekte mit TEUR -82 negativ.

Trotz des negativen **Ergebnisses vor Steuern** von **TEUR -38** (TEUR 73) stieg der Ertragssteueraufwand durch die hohen latenten Steuern auf TEUR 375 (Vorjahr: TEUR 180).

Damit fiel der **Konzernfehlbetrag** in Q1 2018 mit **TEUR -413** höher aus als im Vorjahr (TEUR -107).



## » Entwicklung der Vermögens- und Finanzlage «

Die **Bilanzsumme** stieg zum 31.03.2018 um **+7%** auf **€ 50,56 Mio.** (31.12.2017: € 47,45 Mio.), was in erster Linie auf die Akquisition der Integrity Line GmbH zurückzuführen ist.

Während die **Liquiden Mittel** durch den Unternehmenskauf zum Stichtag auf **€ 1,49 Mio.** (Vorjahr: € 6,37 Mio.) zurückgingen, erhöhten sich die **Immateriellen Vermögenswerte** von € 26,66 Mio. auf **€ 33,79 Mio.** In den immateriellen Vermögenswerten enthalten sind akquirierte Kundenstämme mit einem Buchwert zum 31.03.2018 von € 9,92 Mio., welche über 15 Jahre linear abgeschrieben werden, gekaufte Software (Integrity Line) sowie selbsterstellte immaterielle Vermögenswerte in Höhe von € 3,82 Mio. Sämtliche durch die Kapitalkonsolidierung entstandenen Geschäfts- oder Firmenwerte der akquirierten Unternehmen wurden zu 100% aktiviert. Das **Sachanlagevermögen** lag zum 31.03.2018 bei **€ 2,10 Mio.** und damit lediglich um +3% höher als zum Jahresende (€ 2,05 Mio.).

Im Vergleich zum Vorjahr stiegen die **Forderungen aus Lieferungen und Leistungen** zum Stichtag um **+38%** auf **€ 4,67 Mio.** (Vorjahr: € 3,39 Mio.) und damit überpro-

portional zum Umsatz. Dies ist auf einzelne, bedeutende Forderungen der ARIVA.DE gegenüber Kunden und auf die Erstkonsolidierung der Integrity Line zurückzuführen.

Das **Eigenkapital** sank durch die Umgliederung der Issuer Direct Aktien sowie durch den Fehlbetrag zum Ende des ersten Quartals um **-6%** auf **€ 27,46 Mio.** (31.12.2017: € 29,36 Mio.). Der **Bilanzgewinn** sank verlustbedingt zum 31.03.2018 leicht auf **€ 5,96 Mio.** (€ 6,30 Mio.).

Die **Finanziellen Schulden** stiegen im ersten Quartal infolge der Investitionen um **+21%** auf **€ 11,99 Mio.** (31.12.2017: € 9,93 Mio.). Die **Eigenkapitalquote** sank entsprechend auf **54%** (31.12.2017: 62%). Der Konzern verfügt zum Bilanzstichtag über vertraglich zugesicherte Betriebsmittellinien in Höhe von € 4,10 Mio., wovon € 2,25 Mio. im Rahmen von Mietavalen und negativen Bankkonten genutzt wurden.

Aufgrund des noch geringen Umfangs an Fremdwährungsumsätzen (15% bis 20%), welche überwiegend in Hartwährungen (CHF, GBP, USD, HKD) anfallen, wird gegenwärtig auf **Wechselkurssicherungsgeschäfte verzichtet.**

## » Ausblick «

**Für das Geschäftsjahr 2018 erwartet der Vorstand einen Umsatzanstieg von 19% bis 24% auf € 36,0 Mio. bis € 37,6 Mio.**

Die Erweiterung des Kerngeschäfts um das angrenzende Geschäftsfeld Governance, Risk und Compliance (GRC) und damit einhergehend die Investitionsoffensive (€ 2.8 Mio.) zum Ausbau des Konzerns in ein Technologieunternehmen führt in 2018 zu einer temporären Ergebnisbelastung. Der Vorstand erwartet für 2018 ein **EBITDA zwischen € 1,50 Mio. und € 2,10 Mio.** (2017: € 2,35 Mio.).

Auf Basis der Investitionen planen wir mit Blick auf die Fünfjahresperiode von 2018 bis 2022 ein durchschnittliches jährliches Umsatzwachstum (**CAGR**) von **+15% bis +20%**. Dies führt aufgrund des skalierbaren Geschäfts zu einem **überdurchschnittlichen jährlichen EBITDA-Anstieg** und damit mittelfristig deutlich zweistelligen operativen Margen.

Die EQS Group wird weiterhin den Grundsatz einer **konservativen und risikobewussten Treasury-Politik** verfolgen. Kapitalerhöhungen oder die Aufnahme von Fremdkapital werden nur für den Fall von Akquisitionen oder damit verbundenen Folgeinvestitionen in Betracht gezogen.

## » Konzern-Gesamtergebnisrechnung vom 1.1.2018 bis 31.03.2018 «

	Q1 2018 EUR	Q1 2017 EUR
Umsatzerlöse	7.817.498	6.896.370
Sonstige Erträge	35.504	30.402
Aktivierete Eigenleistungen	877.247	502.364
Bezogene Leistungen	-1.334.049	-1.122.269
Personalaufwendungen	-5.246.943	-3.931.505
Sonstige Aufwendungen	-2.453.051	-1.717.577
<b>EBITDA</b>	<b>-303.795</b>	657.785
<b>Abschreibungen</b>	<b>-493.685</b>	-501.807
<b>Operatives Ergebnis (EBIT)</b>	<b>-797.480</b>	155.978
Zinserträge	4.663	6.555
Zinsaufwendungen	-25.308	-47.250
Erträge aus Beteiligungen	11.907	0
Sonstige finanzielle Erträge (Vj. Aufwendungen)	768.168	-41.795
<b>Ergebnis vor Steuern (EBT)</b>	<b>-38.051</b>	73.488
Ertragsteuern	-375.176	-180.474
<b>Konzernergebnis</b>	<b>-413.227</b>	-106.986
- davon auf Gesellschafter des Mutterunternehmens	-345.390	-94.335
- davon auf nicht beherrschende Gesellschafter	-67.836	-12.651
Posten, die unter bestimmten Bedingungen zukünftig in die Gewinn- und Verlustrechnung um- gegliedert werden		
Fremdwährungsdifferenzen	-73.184	-8.224
Marktbewertung available-for-sale-Wertpapiere	-1.296.910	0
<b>Sonstiges Ergebnis</b>	<b>-1.370.094</b>	-8.224
<b>Gesamtergebnis</b>	<b>-1.783.321</b>	-115.210
- davon auf Gesellschafter des Mutterunternehmens	-1.715.495	-102.563
- davon auf nicht beherrschende Gesellschafter	-67.826	-12.647
<b>Ergebnis je Aktie - unverwässert und verwässert</b>	<b>-0,24</b>	-0,08

## » Konzernbilanz zum 31.03.2018 «

### Vermögenswerte

	31.03.2018 EUR	31.12.2017 EUR
<b>Langfristig gebundene Vermögenswerte</b>		
Immaterielle Anlagen	14.632.439	11.551.490
Geschäfts-oder Firmenwert	19.162.250	15.110.730
Sachanlagen	2.099.894	2.048.016
Langfristige finanzielle Vermögenswerte	1.681.333	6.122.700
Sonstige langfristige Vermögenswerte	49.743	74.136
Latente Steueransprüche	0	6.450
	<b>37.625.658</b>	<b>34.913.523</b>
<b>Kurzfristig gebundene Vermögenswerte</b>		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	4.666.950	4.296.966
Fertigungsaufträge mit aktivischem Saldo gegen Kunden	241.397	161.271
Ansprüche aus Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	1.073.530	896.082
Kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	4.284.468	212.331
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	1.177.816	594.564
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	1.485.426	6.374.332
	<b>12.929.587</b>	<b>12.535.546</b>
<b>Summe Vermögen</b>	<b>50.555.246</b>	<b>47.449.069</b>

### Eigenkapital und Schulden

	31.03.2018 EUR	31.12.2017 EUR
<b>Eigenkapital</b>		
Gezeichnetes Kapital	1.434.978	1.434.978
Eigene Anteile	0	-639
Kapitalrücklage	17.980.208	18.096.225
Bilanzgewinn	5.955.300	6.300.691
Fremdwährungsdifferenzen	239.874	313.058
Bewertung available-for-sale Wertpapiere	0	1.296.910
Anteile nicht beherrschender Gesellschafter	1.854.408	1.922.245
	<b>27.464.768</b>	<b>29.363.467</b>
<b>Langfristige Schulden</b>		
Langfristige Rückstellungen	162.118	161.018
Langfristige finanzielle Schulden	3.389.501	3.945.547
Sonstige langfristige Schulden	304.667	296.837
Latente Steuerschulden	3.064.577	2.122.789
	<b>6.920.864</b>	<b>6.526.192</b>
<b>Kurzfristige Schulden</b>		
Kurzfristige Rückstellungen	1.473.660	1.162.694
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	1.385.747	1.100.953
Fertigungsaufträge mit passivischem Saldo gegenüber Kunden	0	2.300
Kurzfristige finanzielle Schulden	8.604.453	5.985.531
Verpflichtungen aus Steuern vom Einkommen und Ertrag	275.457	289.502
Sonstige kurzfristige Schulden	4.430.297	3.018.430
	<b>16.169.614</b>	<b>11.559.410</b>
<b>Summe Eigenkapital und Schulden</b>	<b>50.555.246</b>	<b>47.449.069</b>

## » Konzern-Kapitalflussrechnung vom 01.01.2018 bis 31.03.2018 «

	Q1 2018 TEUR	Q1 2017 TEUR
Konzernergebnis	-413	-107
+ Erfolgswirksam erfasster Ertragsteueraufwand	375	180
+ Erfolgswirksam erfasster Zinsaufwand	25	47
- Erfolgswirksam erfasster Zinsertrag	-5	-7
-/+ Sonstige zahlungsunwirksame Erträge (Vj. Aufwendungen)	-941	73
+ Abschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens	494	502
- Abnahme der Rückstellungen	-46	-93
Zunahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind (ohne Steuern vom Einkommen und vom Ertrag)	-554	-4
Zunahme (Vj. Abnahme) der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind (ohne Steuern vom Einkommen und vom Ertrag)	1.031	-76
- Gezahlte Zinsen	-24	-30
+ Erhaltene Zinsen	4	7
- Gezahlte Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-17	-332
= Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit	-71	160
- Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen	-210	-167
+ Einzahlungen aus Abgängen des Sachanlagevermögens	1	0
- Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen	-915	-873
- Auszahlungen für Investitionen in finanzielle Vermögenswerte	-38	0
+ Einzahlungen aus Abgängen der finanziellen Vermögenswerte	0	31
- Auszahlungen aus dem Erwerb von konsolidierten Unternehmen und sonstigen Geschäftseinheiten	-5.035	-975
- Auszahlungen aus bedingten Kaufpreisverbindlichkeiten	-346	-58
+ Erhaltene Dividenden	12	0
= Cash Flow aus der Investitionstätigkeit	-6.531	-2.042
+ Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen (Kapitalerhöhungen, Verkauf eigener Anteile)	0	90
- Auszahlungen an Unternehmenseigner und Minderheitsgesellschafter	-151	0
+ Einzahlungen aus der Begebung und der Aufnahme von (Finanz-) Krediten	2.602	1.224
- Auszahlungen aus der Tilgung von (Finanz-) Krediten	-696	-595
- Auszahlungen aus der Tilgung von Finanzierungsleasing	-38	0
= Cash Flow aus der Finanzierungstätigkeit	1.717	719
+ Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds	-4.885	-1.163
+ Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	6.374	6.610
+ Wechselkursbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	-4	16
= <b>Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b>	<b>1.485</b>	<b>5.463</b>

## » Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung vom 01.01. bis 31.03.2018 «

	Gezeichnetes Kapital TEUR	Eigene Anteile TEUR	Kapital- rücklage TEUR	Bilanz- gewinn TEUR	Fremdwäh- rungs- differenzen TEUR	Bewertung Afs-Wert- papiere TEUR	Davon ent- fallen auf die Gesellschafter des Mutter- unternehmens TEUR	Nicht be- herrschende Gesellschafter TEUR	Summe Eigenkapital TEUR
<b>Stand 31.12.2016</b>	<b>1.309</b>	<b>-4</b>	<b>10.258</b>	<b>9.925</b>	<b>768</b>	<b>0</b>	<b>22.256</b>	<b>2.968</b>	<b>25.224</b>
Kapitalerhöhung	126	0	7.733	0	0	0	7.859	0	7.859
Veränderung eigene Anteile	0	3	-3	0	0	0	0	0	0
Ausschüttung	0	0	0	-981	0	0	-981	0	-981
Anteilsbasierte Vergütung	0	0	108	0	0	0	108	0	108
Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteils- eignern	0	0	0	15	0	0	15	-989	-974
Andienungsrecht mit nicht beherrschenden Anteilseignern	0	0	0	-2.141	0	0	-2.141	0	-2.141
Gesamtergebnis 2017	0	0	0	-517	-455	1.297	325	-57	268
<b>Stand 31.12.2017</b>	<b>1.435</b>	<b>-1</b>	<b>18.096</b>	<b>6.301</b>	<b>313</b>	<b>1.297</b>	<b>27.441</b>	<b>1.922</b>	<b>29.363</b>
Veränderung eigene Anteile	0	1	-152	0	0	0	-151	0	-151
Anteilsbasierte Vergütung	0	0	36	0	0	0	36	0	36
Gesamtergebnis Q1-2018	0	0	0	-346	-73	-1.297	-1.716	-68	-1.784
<b>Stand 31.03.2018</b>	<b>1.435</b>	<b>0</b>	<b>17.980</b>	<b>5.955</b>	<b>240</b>	<b>0</b>	<b>25.610</b>	<b>1.854</b>	<b>27.464</b>

## » Finanzkalender der EQS Group AG «

18.05.2018	Veröffentlichung Quartalsmitteilung (Stichtag Q1)
18.05.2018	Hauptversammlung
07.06.2018	m:access Konferenz
16.08.2018	Veröffentlichung Halbjahresabschluss
24.-27.09.2018	Baader Investment Konferenz
15.11.2018	Veröffentlichung Quartalsmitteilung (Stichtag Q3)
26.-28.11.2018	Eigenkapitalforum

## » Börsendaten der EQS Group AG «

Aktie	EQS Group AG
Wertpapierkennnummer	549416
ISIN	DE0005494165
Börsenkürzel	EQS
Aktienart	Namensaktien
Branche	Digital Investor Relations
Erstnotiz	08.06.2006
Börsenlisting	Open Market, Frankfurter Wertpapierbörse m:access, Börse München
Marktsegment	Scale
Sitz der Gesellschaft	München
Anzahl der Aktien	1.434.978 Stück
Höhe des Grundkapitals	1.434.978 Euro
Designated Sponsor	Baader Bank AG, Unterschleißheim



Registergericht:  
Amtsgericht München

Registernummer:  
HRB 131048

Umsatzsteuer-Identifikationsnummer gemäß § 27a  
Umsatzsteuergesetz:  
DE208208257

Copyright:  
© 2018 EQS Group AG. All rights reserved.

Konzept & Design, Redaktion und Realisierung:  
EQS Group AG

Bildmaterial:  
© EQS Group AG - All rights reserved.

#### Impressum:

EQS Group AG  
Karlstraße 47  
80333 München

Tel.: +49 (0) 89 21 02 98-0  
Fax: +49 (0) 89 21 02 98-49  
E-Mail: [ir@eqs.com](mailto:ir@eqs.com)

#### Vorstand:

Achim Weick, Gründer und CEO  
Christian Pflieger, COO



EQS Group AG  
Karlstraße. 47  
80333 München  
Tel +49 (0) 89 21 02 98-0  
Fax +49 (0) 89 21 02 98-49  
info@eqs.com  
www.eqs.com